

согласиться с тем, что при проведении панкреатэктомии или субтотальной резекции поджелудочной железы отдаленными результатами будут являться: синдромы мальабсорбции, мальдегестии, склонности к диарее, вторичный сахарный диабет. При проведении соответствующей заместительной терапии препаратами ферментов поджелудочной железы, соблюдении диеты проявления недостаточной экскреторной функции поджелудочной железы исчезают, больные чувствуют себя удовлетворительно. Чаще всего больные сами подбирают себе ту дозировку препарата, которая им подходит, и соблюдают определенную диету, исключая некоторые продукты. После консультации эндокринолога больные используют инсулин с учетом уровня глюкозы крови либо соблюдают диету с использованием пероральных противодиабетических препаратов. Тем самым компенсируют эндокринные нарушения.

ЛИЧНОСТНЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ЧЕЛОВЕКУ БИЗНЕСА

Байжуменова Т.С., Капитурко А.Ю., Павлюковец А.П.

Гродненский государственный медицинский университет, Беларусь

Кафедра гуманитарных наук

Научный руководитель – ст. преподаватель О.Н.Рындова

В наше время особенно актуальной становится проблема правильной организации бизнеса с точки зрения психологии, а также определение качеств, необходимых бизнесмену для эффективного ведения своего дела. В своей работе мы определили понятие бизнеса, привели основные психологические проблемы предпринимательства, возникающие в конкретных социально-экономических условиях и определили изменения, возникающие на каждом последующем этапе развития бизнеса.

Мы обозначили такие психологические качества человека бизнеса как: активность, готовность действовать в условиях неопределённости;

неординарность мышления; маркетинговая ориентация и умение управлять людьми. Личностные и профессиональные требования к человеку бизнеса включают в себя: глубокие и широкие специальные познания и навыки в вопросах маркетинга, управления и права, бухгалтерского учёта, финансирования и налогообложения; готовность рисковать и брать на себя за это ответственность; высокие духовные и физические качества; дружелюбное отношение к людям; лидерство и харизматичность; организаторские способности; решительность, быстрота и точность; упорство и целеустремлённость.

Кроме этого, любой бизнесмен должен овладеть навыками профессионального поведения, следуя этикету делового человека, который включает: правила представления и знакомства; правила ведения деловых бесед; правила деловой переписки и телефонных переговоров; требования к внешнему облику, манерам, деловой одежде; требования к речи; знание делового протокола и т. п.

Большая часть рабочего времени предпринимателя приходится на проведение деловых переговоров и деловую переписку в отношении различных коммерческих сделок, поэтому важно точно обдумать, что говорить, прежде чем начать переговоры. Необходимо создать атмосферу, способствующую заключению сделок. Надо помнить, что легче вести переговоры, имея в голове или на бумаге различные варианты. Бывает, что переговоры заходят в тупик. В этом случае нужно рассмотреть проблему с другой стороны, но не упускать из виду свою цель. После переговоров целесообразно письменно подтвердить их содержание, например, оформить протокол или заключить договор. Независимо от того, были ли переговоры успешными или безрезультатными, их итоги должны быть обсуждены в фирме и проанализированы.

Переговоры могут базироваться на принципах полной искренности, честности, открытости, уважения к другой стороне, а могут основываться на принципах скрытости, попыток достижения своих

целей за счёт другой стороны, в том числе путём обмана. Такие переговоры приводят к конфликтным ситуациям, которые, как и варианты реагирования на них, рассматриваются в нашей работе.

Можно сделать вывод, что у человека бизнеса присутствуют такие качества и в таком сочетании, которых нет у представителей других профессий. Это достаточно уникальные сплавы установок, убеждений и антитюдов, способов восприятия и принятия решений, действий и навыков, которые формируются на определённых стадиях жизни в бизнесе, видоизменяются вместе с изменением и развитием самого бизнеса и постоянно переходят из одного качественного состояния в другое.

ВЛИЯНИЕ АМИНОЗОЛЕЙ НА АКТИВНОСТЬ ЩЕЛОЧНОЙ ФОСФАТАЗЫ В ПЕЧЕНИ КРЫС ПРИ ХРОНИЧЕСКОЙ АЛКОГОЛЬНОЙ ИНТОКСИКАЦИИ

Байчук Е. А.

Гродненский государственный медицинский университет, Беларусь

Кафедра биологической химии

Научный руководитель – к.б.н., доцент И.О.Леднёва

Хроническая алкогольная интоксикация сопровождается значительными нарушениями метаболизма в различных органах и тканях. Наиболее выражены метаболические нарушения в печени, и в значительной степени они определяются длительностью алкоголизации. В настоящее время для лечения и реабилитации больных алкоголизмом успешно применяются биологически активные соединения, которые являются естественными метаболитами организма человека. В частности, предпринимаются попытки использования аминокислот и их производных в качестве препаратов, снижающих токсичность этанола и нормализующих метаболические нарушения, вызванные его потреблением.

Целью данной работы явилось исследование активности щелочной фосфатазы (ЩФ) в печени крыс при хронической алкогольной